

Tavsiye ile duyurulan ve "word of mouth" pazarlama, pek çok işletmede yeni iş edinimi için en etkili ve en uygun maliyetli yöntemlerdir. Somut olarak garanti edilemese de, başarılı bir iş ağı ile tüm bunlardan faydalanma şansını büyük ölçüde artırabilirsiniz.

"Networking", kendinizi ve işinizi mümkün olduğunca geniş bir kitleye kişisel iletişim yoluyla tanıtmakla ilgilidir. İşinizle ilgili ne kadar çok insanla konuşursanız daha fazla işletme yönlendirme ve bağlantılardan yararlanmanız muhtemel olacaktır.



Kazanımlar

- Kontakta olduğunuz kişileri iş ortaklarınız haline getirin
- Size iş verebilecek veya sizi başkalarına yönlendirebilecek kişilerin iletişim bilgilerini toplayın
- İnsanların sizinle çalışarak elde edebilecekleri faydalar hakkında olumlu ve doğru bir izlenim yaratın
- Kendinizi ve şirketinizi hatırlanabilir bir şekilde konumlandırın, böylece uygun bir fırsatta insanların aklına siz gelirsiniz



Kimler Katılmalı?

- Kendine olan güveni arttırmak ve kuvvetli bir network yapmak isteyen herkes



Süre

1 Gün



Materyaller

Ders öncesi ve sonrası destekleyici materyaller.



Stil

- Etkin bir networker ve iş kurucusu olma konusunda herkese yardımcı olacak ipuçları, araçlar ve tekniklerle donatılmış bir eğitim

Odak noktamız ÖĞRENME ve edinilen becerilerin işyerinde ÖĞRENEN kişi tarafından uygulanabilmesidir.

Hadi Başlayalım!