

GENEL KATILIMA AÇIK EĞİTİMLER

Tack TMI Türkiye

River Plaza, Esentepe Mah. Büyükdere Cad,
Bahar Sk. No:13 Kat:6, 34394 Şişli





YENİ NESİL LİDERLİK GELİŞİM PROGRAMI

YENİ NESİL LİDERLİK GELİŞİM PROGRAMI

*İnovatif Liderlik Yolculuğu: Yeni Neslin
Liderlerine Özel*

- **Takvim:** 16 – 17 Haziran / 7 – 8 Temmuz / 11 – 12 Ağustos 2025
- **3 Modül / 6 Gün**
- **Eğitmen:** Melis Öner
- **Eğitim Yeri:** Zoom
- **Eğitim Fiyatı:** 20.000 TL + KDV

Tack TMI Liderlik Okulu, değişen iş dünyasında liderlerin karşılaştığı karmaşık zorluklara yanıt verebilecek, çevik, stratejik ve etkili liderler yetiştirmeyi hedefleyen üç modüllük kapsamlı bir gelişim programıdır.

Program, her biri **iki tam gün** süren **üç ayrı modülden** oluşur.

Bu modüller, katılımcıların liderlik anlayışlarını yeniden tanımlamalarını, davranışlarını geliştirmelerini ve kurumsal etki alanlarını genişletmelerini destekler. Teori ile pratiği buluşturan vaka analizleri, bireysel egzersizler, grup çalışmaları ve simülasyonlar sayesinde yüksek katılım ve öğrenme garantilenir.

Modül 1: Kendine Liderlik & Liderlik Temelleri – 2 Gün

Modül 2: Ekip Liderliği & Etkili İletişim – 2 Gün

Modül 3: Stratejik Liderlik & Değişim Yönetimi – 2 Gün

MODÜL 1: KENDİNE LİDERLİK & LİDERLİK TEMELLERİ

16 – 17 Haziran (2 Gün)

“Liderlik, başkalarını etkilemeden önce kendinizi tanımakla başlar.”

Bu modül, liderlik yolculuğunun temel taşı olan **kişisel liderlik** ve **öz farkındalık** üzerine odaklanır. Katılımcılar kendi liderlik tarzlarını keşfeder, içsel değerleri ve güçlü yönleriyle bağlantı kurar. Liderlik becerilerinin temelleri olan duygusal zeka, empati, güven ve içsel motivasyon ele alınır.

Kazanımlar:

- Kendi liderlik tarzını ve kişilik profilini analiz etme
- Duygusal zeka ve öz farkındalık becerileri geliştirme
- Kişisel değerleri liderliğe yansıtma
- Etki alanı oluşturma: güven ve ilham verme becerisi
- Psikolojik sağlamlık ve içsel liderliği güçlendirme

MODÜL 2: EKİP LİDERLİĞİ & ETKİLİ İLETİŞİM

7 – 8 Temmuz (2 Gün)

“İyi bir lider yön verir. Harika bir lider ise birlikte yürür.”

Bu modül, bir liderin ekip içerisindeki rolünü, etkileşim becerilerini ve performans yönetimi stratejilerini derinlemesine ele alır. Katılımcılar, ekip dinamiklerini analiz etmeyi, güven temelli ilişkiler kurmayı, çatışmaları verimli şekilde yönetmeyi ve etkili iletişimle ekip bağlılığını artırmayı öğrenirler.

Kazanımlar:

- Takım olgusunun liderlik boyutunu kavrama
- Ekip üyelerinin farklılıklarını tanıma ve yönetme
- Yapıcı geri bildirim verme ve koçvari liderlik yaklaşımı
- Çatışma çözümünde liderlik rolü
- Performans yönetiminde iletişimin gücünü kullanma
- Motivasyonu sürdürülebilir kılma yolları

MODÜL 3: STRATEJİK LİDERLİK & DEĞİŞİM YÖNETİMİ

11 – 12 Ağustos (2 Gün)

“Değişimden korkmayan liderler, geleceği şekillendirir.”

Bu modül, liderlerin uzun vadeli düşünme, stratejik karar alma ve değişimi yönetme kapasitelerini geliştirmeye odaklanır. Vizyon oluşturma, kurumsal çeviklik ve belirsizlik ortamında etkili liderlik becerileri uygulamalı olarak ele alınır. Katılımcılar, kendi kurumlarına yönelik stratejik aksiyon planları geliştirerek gerçek bir liderlik pratiği yapma imkanı bulurlar.

Kazanımlar:

- Stratejik bakış açısı ve büyük resim perspektifi geliştirme
- Belirsizlik ve değişim dönemlerinde liderlik duruşu sergileme
- Kurumsal vizyon ve hedeflerle uyumlu yol haritası oluşturma
- Değişim yönetimi modellerini tanıma ve uygulama
- Lider olarak ilham verici, sürdürülebilir etki yaratma

EĞİTİM DANIŞMANI

2000 yılında Marmara Üniversitesi İletişim Fakültesi Gazetecilik Bölümü'nden mezun olmuş, ardından aynı fakültenin Halkla İlişkiler ve Tanıtım Bölümü'nde yüksek lisansını tamamlamıştır. Profesyonel iş hayatına 1997'de TRT'de spor muhabiri olarak adım atmış; Med Yapım, Çekirdek Yapım ve Sabah Grubu'nda çeşitli pozisyonlarda görev alarak medya sektöründe geniş bir deneyim kazanmıştır. ABD'de Imports Central firmasının kurucu ortaklarından biri olarak girişimcilik deneyimini uluslararası düzeyde pekiştirmiştir.

2004-2010 yılları arasında Türk Ytong'da, 2010-2019 yılları arasında ise Wilo Türkiye'de pazarlama departmanlarında yöneticilik yapmış, Wilo'daki global pozisyonunda çeşitli ülkelerden ekipleri de yöneterek pazarlama stratejileri geliştirmiş ve yaratıcı projelerle markanın büyümesine katkı sağlamıştır. Ayrıca, üniversitelerde düzenli olarak konuşmacı olarak yer almakta, genç iletişimcilere ve pazarlamacılarla deneyimlerini paylaşmaktadır.

2020'den bu yana kariyerine pazarlama danışmanı, eğitmen ve yönetici koçu olarak devam etmektedir.

Değişime ve gelişime, çözüme odaklanmaya, hedefli, planlı ve profesyonel olmaya inanan Melis, 2013 yılında koçluk ile tanışmıştır. Bu süreçte yaşadığı farkındalık ve koçluğun profesyonel iş yaşamına olan katkısı, koçluğa daha derin bir ilgi duymasına yol açmıştır. 2017 yılında ICF ve EMCC tarafından akredite Eternal Coaching & Mentoring Academy'den "Profesyonel Koçluk" ve "İleri Seviye Profesyonel Koçluk" eğitimlerini tamamlayarak sertifikalı koç olmuştur.

Profesyonel iş yaşamı ile birlikte mentorluk ve koçluk yaparak deneyim kazanan Melis, 2020 yılında EMCC'den "Senior Practitioner" ve 2023'te ICF'ten "PCC" (Professional Certified Coach) unvanlarını almıştır. 2023 yılında "Takım Koçluğu" sertifika programını tamamlayarak, EMCC tarafından onaylanan Practitioner (ITCA) unvanına sahip Türkiye'deki ilk takım koçlarından biri olmuştur.

20 yılı aşkın kurumsal iş deneyimiyle, "Yönetici Koçluğu" alanında bireylerde farkındalık ve içgörü oluşturmak, öğrenmeyi kolaylaştırmak ve bireylerin performansını geliştirmek amacıyla koçluğun gücünü kullanmaktadır. Sürekli gelişimi ve sürdürülebilir büyümeyi hedefleyen kurumlar için ihtiyaçlarına özel olarak tasarladığı yönetici koçluğu, mentorluk ve takım koçluğu hizmetleri sunmaktadır.

Bireysel ve kurumsal koçluk çalışmalarının yanı sıra gönüllü koçluk projelerinde de yer almaktadır. Koçluk yaklaşımı, bütünsel ve dönüşümseldir; bireyin potansiyelini ortaya çıkarırken öğrenme ve gelişimi desteklemeyi amaçlar.

UZMANLIK ALANLARI:

- Liderlik Gelişimi
- Koçluk Becerileri
- Geri Bildirim
- Koçvari Liderlik
- Mavi Yakalı Ekiplerde Liderlik
- İletişim Yönetimi
- Kişisel İmaj ve Marka Yönetimi
- Kurum Kültürü ve Çalışan Bağlılığı
- B2B Dünyada Pazarlama
- B2B Pazarlamada Satış ve Pazarlama Ekiplerinin Uyumunu
- Pazarlama Temelli Bakış Açısı
- İçerik Pazarlaması ve Hikâye Anlatımı
- Marka İletişimi

SERTİFİKALARI:

- International Coaching Federation (ICF) - Professional Certified Coach (2023)
- Eternal Coaching & Mentoring Academy - Team Coaching (2023)
- European Coaching & Mentoring Academy - Senior Practitioner Coach (2020)
- Eternal Coaching & Mentoring Academy - Professional Certified Coach (2018)

Melis Öner



TEŞEKKÜRLER

📍 River Plaza, Büyükdere Cad.
Bahar Sok. No: 13 Kat: 6 Levent
34394 İstanbul

☎ +90 533 812 03 52



tr.tacktmiglobal.com/
turkey@tacktmiglobal.com



/Tacktmiturkey